

CAS Sales

Stundenplan Frühlingssemester 2027 - Standort Zürich

30.03.2026

Tag	Datum	Zeit	Modul	Ort	Modus	Dozent*in	Lektionen	Bemerkungen
Mi	12.05.2027	13:00 - 20.00	Sales Excellence	BFH Zürich	Vor Ort	Jörg Staudacher	8	
Do	27.05.2027	13:00 - 20.00	Customer Value Design	BFH Zürich	Vor Ort	Laura Mosimann	8	
Sa	29.05.2027	08:30-16.30	Kunden verstehen	BFH Zürich	Vor Ort	Anne Herrmann	8	
Do	17.06.2027	13:00 - 20.00	Kundenwertnutzung	BFH Zürich	Vor Ort	Patrick Koller	8	
Sa	19.06.2027	08:30-16.30	Verkaufsansätze	BFH Zürich	Vor Ort	Jörg Staudacher	8	
Sa	26.06.2027	08:30-16.30	Customer Job Verkaufsansatz	BFH Zürich	Vor Ort	Patrick Stähler	8	
Do	01.07.2027	13:00 - 20.00	Preismanagement	BFH Zürich	Vor Ort	Jörg Staudacher	8	
Sa	10.07.2027	08:30-16.30	Cross-Selling	BFH Zürich	Vor Ort	Simone D'Amato	8	
Do	26.08.2027	13:00 - 20.00	Kundenbetreuungsplan	BFH Zürich	Vor Ort	Naico Di Chiara	8	
Sa	28.08.2027	08:30-16.30	Verhandlungsmanagement	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Do	09.09.2027	08:30-12.00	Kundenbeschwerden	BFH Zürich	Remote		4	
Do	09.09.2027	13:00 - 16:30	Zusammenarbeit zwischen Verkauf und Kommunikation	BFH Zürich	Remote	Jenny Brunner	4	
Sa	11.09.2027	13:00 - 20.00	Social Selling und KI	BFH Zürich	Vor Ort	Roger Basler	8	
Sa	25.09.2027	13:00 - 16:30	Zusammenarbeit zwischen Verkauf und Innovationsmanagement	BFH Zürich	Remote	Fabian Riesen	4	
Sa	25.09.2027	17:00 - 20:00	Kontinuierliche Verbesserung der eigenen Kompetenzen	BFH Zürich	Remote	Jörg Staudacher	4	
Sa	02.10.2027	08:30-16.30	Motivation und Resilienz	BFH Zürich	Vor Ort	Carina Uihlein	8	
Do	07.10.2027	13:00 - 20.00	Übungs case + Abschluss pitch	BFH Zürich	Remote	Jörg Staudacher	8	
Do	01.07.2027	13:00 - 20.00	Ausweichtermin 1					
Sa	25.09.2027	08:30-16.30	Ausweichtermin 2					
Do	21.10.2027		Notenbekanntgabe					
Mi	03.11.2027	17:30	Abschlussfeier					

Kontakt

Sekretariat Weiterbildung, BFH Technik und Informatik

Telefon: +41 31 848 31 11, E-Mail: weiterbildung.ti@bfh.ch