

CAS Sales Leadership - Standort Biel

Stundenplan Herbstsemester 2026

27.04.2026 / provisorisch

Tag	Datum	Zeit	Modul	Ort	Modus	Dozent*in	Lektionen	Bemerkungen
Do	29.10.2026	13:00 - 20.00	Vertriebsstrategie	BFH Biel	Vor Ort		8	
Do	05.11.2026	13:00 - 20.00	Value Proposition	BFH Biel	Vor Ort		8	
Sa	07.11.2026	08:30–16.30	Kundenbeziehungsmanagement	BFH Biel	Vor Ort		8	
Do	19.11.2026	13:00 - 20.00	Multichannel-Vertrieb	BFH Biel	Vor Ort		8	
Sa	28.11.2026	08:30–16.30	Preisstrategie	BFH Biel	Vor Ort		8	
Sa	10.12.2026	08:30–16.30	Preismanagement	BFH Biel	Vor Ort		8	
Sa	12.12.2026	08:30–16.30	Marktpotential	BFH Biel	Vor Ort		8	
Do	17.12.2026	13:00 - 20.00	Vertriebsorganisation	BFH Biel	Vor Ort		8	
Do	21.01.2027	13:00 - 20.00	Steuerung Aussendienst	BFH Biel	Vor Ort		8	
Sa	23.01.2027	08:30–16.30	Kundendaten und IT-Ecosystem im Vertrieb	BFH Biel	Vor Ort		8	
Sa	30.01.2027	08:30–16.30	Recruiting und Entlohnung	BFH Biel	Vor Ort		8	
Do	11.02.2027	13:00 - 20.00	Leadership	BFH Biel	Vor Ort		8	
Sa	13.02.2027	08:30 - 12:00	Change Management	BFH Biel	Vor Ort		4	
Sa	13.02.2027	13:00 - 16:30	Kundenservice	BFH Biel	Vor Ort		4	
Do	25.02.2027	13:00 - 20.00	Vertriebscontrolling	BFH Biel	Vor Ort		8	
Sa	06.03.2027	08:30–16.30	Übungscase	BFH Biel	Remote		8	
Sa	05.12, 2026	08:30–16.30	Ausweichtermin 1					
Sa	13.03.2027	08:30–16.30	Ausweichtermin 2					
Do	15.03.2027		Notenbekanntgabe					
Mi	07.04.2027	17:30	Abschlussfeier					

Kontakt

Sekretariat Weiterbildung, BFH Technik und Informatik

Telefon: +41 31 848 31 11, E-Mail: weiterbildung.ti@bfh.ch