

CAS Sales Leadership

Stundenplan Frühlingssemester 2027

27.04.2026

Tag	Datum	Zeit	Modul	Ort	Modus	Dozent*in	Lektionen	Bemerkungen
Do	13.05.2027	13:00 - 20.00	Vertriebsstrategie	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Do	27.05.2027	13:00 - 20.00	Value Proposition	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Sa	29.05.2027	08:30-16.30	Kundenbeziehungsmanagement	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Do	10.06.2027	13:00 - 20.00	Multichannel-Vertrieb	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Sa	12.05.2027	08:30-16.30	Preisstrategie	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Do	24.06.2027	13:00 - 20.00	Preismanagement	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Sa	26.06.2027	08:30-16.30	Marktpotential	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Sa	03.07.2027	08:30-16.30	Vertriebsorganisation	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Do	08.07.2027	13:00 - 20.00	Steuerung Aussendienst	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Do	26.08.2027	13:00 - 20.00	Kundendaten und IT-Ecosystem im Vertrieb	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Sa	28.08.2027	08:30-16.30	Recruiting und Entlohnung	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Sa	11.09.2027	08:30-16.30	Leadership	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Do	23.09.2027	13:00 - 16:30	Change Management	BFH Zürich	Vor Ort		4	
Do	23.09.2027	17:00 - 20:00	Kundenservice	BFH Zürich	Vor Ort		4	
Sa	25.09.2027	08:30-16.30	Vertriebscontrolling	BFH Zürich	Vor Ort		8	
Sa	02.10.2027	08:30-16.30	Übungscase	BFH Zürich	Remote		8	
Do	01.07.2027	13:00 - 20.00	Ausweichtermin 1					
Sa	25.09.2027	08:30-16.30	Ausweichtermin 2					
Do	21.10.2027		Notenbekanntgabe					
Mi	03.11.2027	17:30	Abschlussfeier					

Kontakt

Sekretariat Weiterbildung, BFH Technik und Informatik
Telefon: +41 31 848 31 11, E-Mail: weiterbildung.ti@bfh.ch